

### I. THÔNG TIN DOANH NGHIỆP

ADC PLASTIC được thành lập năm 2004 là thương hiệu nhà sản xuất – xuất khẩu hàng đầu Việt Nam với gần 20 năm kinh nghiệm trong ngành Nguyên Vật Liệu Chất Độn và hạt tạo màu trắng Ngành Nhựa (Hạt chất độn Canxi Cacbonat và Hạt màu trắng) cung cấp cho các Doanh nghiệp sản xuất ngành Bao Bì, Túi siêu thị PE, PP, Túi vải không dệt, Ép phun nhựa gia dụng PP, Chai lọ nhựa,...

Với tầm nhìn “*Trở thành nhà sản xuất hạt độn nhựa TOP1 thế giới*” và sứ mệnh “*Đóng góp cho xã hội*”, ADC PLASTIC khẳng định vị thế và trở thành đối tác tin cậy của khách hàng trên toàn thế giới.

- 1. LĨNH VỰC KINH DOANH:** Sản xuất – Xuất nhập khẩu Nguyên liệu ngành nhựa
- 2. TÊN DOANH NGHIỆP:** ADC PLASTIC (Công ty Cổ phần Nhựa Á Đông)
- 3. ĐỊA CHỈ TRỤ SỞ CHÍNH:** Số 14-15, A18-BTSL2, Lê Trọng Tấn, An Khánh, Hoài Đức, Hà Nội
- 4. ĐỊA CHỈ NHÀ MÁY:** Đường D1, Khu CN Yên Mỹ 2, huyện Yên Mỹ, tỉnh Hưng Yên
- 5. ĐỊA CHỈ WEBSITE:** <https://adcplastic.com>

### II. YÊU CẦU CÔNG VIỆC

Chúng tôi đang tìm kiếm những **ĐỒNG NGHIỆP** – những người đồng hành có kiến thức, kỹ năng và nhiều kinh nghiệm cho vị trí **ĐẠI DIỆN PHÁT TRIỂN KINH DOANH** gia nhập Tổ chức cùng **PHÁT TRIỂN SỰ NGHIỆP**. Vị trí công việc sẽ chịu trách nhiệm dẫn dắt hoạt động thương mại, dự báo, xây dựng kế hoạch phát triển thị trường, sản phẩm ngắn và trung hạn....

- 1. TÊN CHỨC DANH:** Đại diện phát triển kinh doanh
- 2. HÌNH THỨC HỢP TÁC VÀ LÀM VIỆC:** Toàn thời gian
- 3. ĐỊA ĐIỂM LÀM VIỆC:**  
Số 14-15, A18-BTSL2, Lê Trọng Tấn, An Khánh, Hoài Đức, Hà Nội  
Trung Quốc/ Quốc tế tùy thuộc khu vực thị trường phụ trách và yêu cầu công việc.

#### 4. MỤC ĐÍCH CÔNG VIỆC

Phát triển sản lượng hàng bán

#### 5. NHIỆM VỤ/ TRÁCH NHIỆM/ MÔ TẢ CHI TIẾT CÔNG VIỆC

##### 5.1. PHÁT TRIỂN SỐ LƯỢNG KHÁCH HÀNG VÀ GIA TĂNG SẢN LƯỢNG HÀNG BÁN

- Tìm kiếm khách hàng và cơ hội bán hàng trên địa bàn được phân công
- Cập nhật, chào giá sản phẩm, tiếp xúc, giới thiệu sản phẩm tới khách hàng
- Chịu trách nhiệm gia tăng sản lượng bán hàng

##### 5.2. THU THẬP THÔNG TIN VÀ THEO DÕI BIẾN ĐỘNG THỊ TRƯỜNG

- Cập nhật thông tin thị trường được phân công (Giá, chính sách, xu hướng phân cấp chất lượng sản phẩm, Công ty cùng ngành)

### 5.3. QUẢN LÝ QUAN HỆ KHÁCH HÀNG

- Duy trì và phát triển quan hệ khách hàng nhằm gia tăng sản lượng bán hàng
- Trực tiếp làm việc với khách hàng tại các địa điểm sản xuất của khách

## III. YÊU CẦU TIÊU CHUẨN ỨNG VIÊN

**1. TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN:** Cử nhân, Thạc sỹ hoặc các chứng chỉ sau Đại học

**2. CHUYÊN NGÀNH ĐÀO TẠO:** Kinh tế, Kỹ thuật, Quản trị kinh doanh, Marketing, Kinh doanh thương mại quốc tế

### 3. TRÌNH ĐỘ CHUYÊN MÔN

- Trên 5 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng, tiếp thị, phát triển kinh doanh B2B
- 1 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Xuất nhập khẩu, phát triển kinh doanh B2B Quốc tế ngành nguyên liệu, phụ gia nhựa, hóa chất ngành nhựa là một lợi thế

### 4. TÍCH LUỸ CẦN ĐẠT ĐƯỢC

- Xây dựng kế hoạch bán hàng cho giai đoạn ngắn hạn 1 năm
- Am hiểu các bước bán hàng, phát triển khách hàng
- Kỹ năng giao tiếp, đàm phán tốt

### 5. NGÔN NGỮ HỒ SƠ ỨNG TUYỂN

Song ngữ Anh/ Việt

**6. KỸ NĂNG NGOẠI NGỮ** Giao tiếp tiếng Anh thành thạo 4 kỹ năng (*Nghe, nói, đọc, viết*)

Tiếng Anh: TOEIC > 650/ IELTS > 5.0

Hoặc Tiếng Trung: HSK 3

## IV. LỢI ÍCH CỦA ỨNG VIÊN KHI GIA NHẬP ADC

### 1. THU NHẬP

ADC PLASTIC CAM KẾT “Với sự đóng góp của mỗi một ĐỒNG NGHIỆP đối với sự phát triển của tổ chức, mức thu nhập sẽ luôn tương xứng với hiệu suất và năng lực”

### 2. CƠ HỘI PHÁT TRIỂN SỰ NGHIỆP VÀ GIA TĂNG GIÁ TRỊ ĐÓNG GÓP CHO XÃ HỘI

ADC PLASTIC tự hào là môi trường luôn có sẵn cơ hội cho những ĐỒNG NGHIỆP của chúng tôi mở rộng phạm vi công việc, cơ hội học tập và phát triển sự nghiệp với các điều kiện làm việc tốt nhất.

- Đảm bảo Cơ hội phát triển là công bằng, minh bạch cho tất cả Đồng nghiệp của ADC PLASTIC. Chúng tôi hướng đến mục tiêu chung “Cùng Sự nghiệp – Cùng Năng Lực – Cùng Chí Hướng – Cùng Phát triển”

- Đảm bảo các chính sách phúc lợi, đãi ngộ và tôn vinh giá trị con người và vị thế xã hội